

Anticimex ist das führende Dienstleistungsunternehmen für die moderne Schädlingsbekämpfung und Vogelabwehr in der ganzen Schweiz. Durch Prävention, neue Technologien und nachhaltige Lösungen erfüllen wir die erhöhten Anforderungen nach gesunden und schädlingsfreien Umgebungen für Privatpersonen wie auch für Unternehmen. Dies erhöht die Sicherheit von Kunden und Mitarbeitern.

Zur Ergänzung unseres Verkaufsteams suchen wir in der **Region Bern-Solothurn-Fribourg-Neuchâtel** per sofort oder nach Vereinbarung einen engagierten und erfolgsorientierten:

## **Regionalen Verkaufsleiter (m/w) 100%**

### **Ihre Aufgaben:**

- Verantwortung für die Akquisition von Neukunden in den unterschiedlichsten Branchen (Lebensmittel-, Pharma-, Verpackungsindustrie, Gastronomiebetriebe, Heime und Spitäler, Logistik, Immobilienbewirtschaftungen, etc.)
- Identifikation von potentiellen Neukunden für Dienstleistungen im Bereich Vertrag, Einzelauftrag und Vogelabwehr.
- Aufbau und Pflege der Kontakte zu potentiellen Kunden.
- Kompetente Beratung und Betreuung der potentiellen Kunden bis zum erfolgreichen Abschluss.
- Selbständige Abklärung der Kundenbedürfnisse, Kalkulation und Präsentation der individuellen Verkaufsangebote.
- Aktive Zusammenarbeit mit dem technischen Aussendienst und Kundendienst.

### **Ihr Profil:**

- Abschlussstarke und zielgerichtete Verkaufspersönlichkeit mit ausgeprägtem Verhandlungsgeschick und guten kommunikativen Fähigkeiten.
- Dynamische und gut vernetzte Frontperson.
- Technische oder kaufmännische Grundausbildung, Führerausweis Kat. B.
- Mehrjährige Erfahrung und ausgewiesene Erfolge im Verkauf.
- Technisches Verständnis und handwerkliches Geschick.
- Interesse an neuen Technologien und digitalen Lösungen.
- Selbständige und exakte Arbeitsweise mit hohem Mass an Eigenverantwortung und Zuverlässigkeit.
- Starke Eigenmotivation und grosse Selbstdisziplin.
- Stilsicheres Deutsch mündlich und schriftlich sowie gute Kenntnisse in Französisch mündlich und schriftlich werden vorausgesetzt.
- Versierter Umgang mit MS-Office Programmen (Word, Excel, Powerpoint).
- Quereinsteiger sind willkommen mit der Bereitschaft im Bereich Schädlingsbekämpfung und Vogelabwehr neues Fachwissen zu erlernen.

Wenn Sie interessiert sind, eine vielseitige und herausfordernde Tätigkeit in einem fortschrittlichen und modernen Unternehmen zu übernehmen, dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit dem Vermerk **Regionaler Verkaufsleiter Region Bern-Solothurn-Fribourg-Neuchâtel** per mail an: [michela.bressan@anticimex.ch](mailto:michela.bressan@anticimex.ch). Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Mehr Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie auf [www.anticimex.ch](http://www.anticimex.ch).